



Zakkencentrale is wereldwijd vertegenwoordigd

Internationaal Accountmanager

Zakkencentrale

is een familiebedrijf op het gebied van verpakkingsmaterialen en weet met ruim 100 jaar ervaring in 60 landen precies waar het in de verpakkingsbranche om draait.

Wij verzorgen de industriële verpakkingen van een groot scala aan klanten in o.a. voedings- ingrediënten, diervoeding, bouw, chemie en recycling. Dit brengt ons op veel verschillende (productie) locaties met onze 25 tot 50 kilogram zakken, big bags, containerliners, verpakkingsnetten en sluit- en weegmachines.

Wij voldoen aan alle eisen en normen die klanten verwachten van een verpakkingsbedrijf. Om hun hoge kwaliteitsstandaard te bewaken, investeren wij voortdurend in medewerkers en productfaciliteiten. Aangezien het bedrijf elk jaar stevig groeit zijn wij op zoek naar een internationaal accountmanager om het succesvolle team verder uit te breiden.

Als Internationaal Accountmanager ga je na een gedegen inwerkperiode bestaande relaties bezoeken en benader je nieuwe klanten in de Benelux en Duitsland. Daarnaast ben je verantwoordelijk voor het gehele proces, van opstellen en opvolgen van je offertes tot het monitoren van de aangegeven levertijden. Tevens ben je verantwoordelijk voor de verkoop van het product portfolio in de breedste zin van het woord. Je kunt de klanten overtuigen, enthousiasmeren en aan de organisatie binden. Je bent verantwoordelijk voor je eigen planning en zorg je zelf voor een gevulde agenda met klantafspraken. Als teamspeler werk je nauw samen met jouw Inside Sales buddy en rapporteer je aan de Managing Director.

Jij bent een accountmanager met:

- ◆ Minimaal MBO+ werk- en denkniveau
- ◆ Minimaal 4 jaar sales ervaring binnen een (internationale) handelsomgeving
- ◆ Een netwerk is enorme pre
- ◆ Succesvol trackrecord in verkoop
- ◆ Goede beheersing van Nederlands en Engels
- ◆ Extra taal (Frans/Duits) is een pre
- ◆ Uitstekend in relatiebeheer, maar je schrikt niet van het realiseren van new business (50%)
- ◆ Je vindt het leuk om te reizen
- ◆ Je bent in staat om klanten te adviseren
- ◆ Je bent proactief, communicatief vaardig, initiatiefrijk, accuraat en commercieel onderlegd
- ◆ Naast zelfstandig werken een echte teamspeler

Je kunt van ons verwachten:

- ◆ Een uitdagende rol bij een succesvol middelgrote verpakkingsproducent
- ◆ Uitstekende arbeidsvoorwaarden welke in overeenstemming zijn met jouw ervaring en leeftijd
- ◆ Minimaal 32 uur beschikbaar
- ◆ Laptop, telefoon, auto van de zaak
- ◆ 25 vakantiedagen
- ◆ Goede pensioenregeling
- ◆ Prettige werksfeer met veel ruimte voor eigen inbreng en initiatief
- ◆ Mogelijkheid tot hybride werken
- ◆ In verband met interne overdracht ben je ook regelmatig op kantoor
- ◆ Ruimte voor doorgroei en ontwikkeling

Enthousiast ?

Solliciteer dan via annemieke.dewitblaak@zakkencentrale.nl en stuur daarbij jouw motivatie en CV mee.

Heb je vragen? Stel ze gerust!

Neem contact op met Annemieke de Wit-Blaak via 010 446 1430 of annemieke.dewitblaak@zakkencentrale.nl

Acquisitie naar aanleiding van deze vacature wordt niet op prijs gesteld.